

Institute

江苏“南行北援” 部署农村金融改革

◎记者 邹靓 ○编辑 于勇

记者12月15日自江苏银监局获悉,苏南张家港、常熟、吴江、昆山、江阴、锡州等8家农商行在宿迁、淮安两地9县2区组团式跨区域设立的11家支行日前全部挂牌营业,完成了南北金融合作的战略部署。据悉,江苏银监局还将在盐城、连云港、徐州三市复制这种模式,加快苏北五市村镇银行试点步伐。

江苏南北部多年来经济发展水平存在落差,淮安、宿迁两地农村金融服务相对不充分,“三农”贷款难问题较为突出。为加强苏北地区农村金融服务,江苏银监局确定以南北金融合作、异地设立机构模式增加两市金融市场主体,由苏州、无锡8家农商行参与跨区域发展。

12月8日,太仓农商行洪泽支行、东吴农商行涟水支行挂牌开业,标志着由江苏银监局直接推动的苏南张家港、常熟、吴江、昆山、江阴、锡州等8家农商行在宿迁、淮安两地9县2区组团式、全覆盖、跨区域设立的11家支行全部挂牌营业。

江苏银监局局长于学军介绍说,这11家支行将以扎根苏北,服务农村和县域经济进行市场定位,加大对“三农”、中小企业和县域经济的支持力度,积极推动农村和县域金融服务水平的整体提升。目前,11家支行各项存款余额已近6亿元,已发放贷款1.5亿多元,对企业授信近6亿元。

南北金融合作,将有利于合理配置全省金融资源,有效解决苏北地区农村金融供应主体不足、金融服务薄弱等突出问题;也有利于苏南农商行破解发展瓶颈,拓宽业务发展空间,发挥其资金、技术、管理、人才等方面的优势。”于学军说。

据悉,下一步,江苏银监局将在盐城、连云港、徐州三市复制这种模式,吸引更多的农商行到苏北设立机构,并将加快苏北五市村镇银行试点步伐,引导江苏银行、南京银行到县城设立分支机构,推动现有农村合作金融机构、农业银行和邮政储蓄银行进一步深化改革。

基金看明年股市:

“N”型走势 首季“抢钱”

◎记者 吴晓婧 ○编辑 张亦文

近日,基金公司对于明年市场预判观点纷纷出炉,相当部分基金认为,明年市场或将呈现出“N”型走势,一季度很可能成为投资的黄金窗口。

A股或呈“N”型走势

对于明年的市场走势,国泰基金认为,A股走势很可能呈现的是扁平状的N,但与今年区别较大,今年“N”型中上涨和下跌阶段的时间比率非常悬殊,但预估明年“N”型中,上涨阶段的持续时间没有今年如此长。

国泰基金同时认为,明年一季度各类经济和业绩增速数据都会非常好,投资人会充分利用这个黄金窗口,而一季度信贷增长的再度释放也会提供可观的有利环境。

中海基金亦表示,明年全年指数大致呈类似“N”型的走势,股市回报集中在一季度和四季度的概率大。一季度的市场环境相对较好,宏观数据和货币供应都较为乐观,年报和一季报行情也会使得个股热点不断。

优选个股成关键

基于对市场的判断,多数基金认为,明年行业选择可能会弱化,需要更加注重“自下而上”的个股选择。

华夏基金表示,2010年市场的投资机会主要来自于增长和盈利在多大程度上能够超越市场预期。如果经济增长很大程度超越了预期,那么上游行业,比如资源、能源、原材料等领域将存在系统性的投资机会;反之,如果经济增长很大程度上只是与市场预期相符,那么投资机会就只能通过“自下而上”的方法在个别领域去发掘。

基于对流动性的谨慎判断,在银华基金看来,明年市场估值继续扩张的空间有限,整体的获利空间要小于2009年,更应关注因企业业绩差异带来的结构性机会,强调个股精选。

投资热点纷呈

对于明年的投资布局,在基金看来,在加强行业配置时,也需要积



尤韞韞 制图

极进行主题投资。

银华基金认为,明年将重点关注大消费概念下的汽车、零售、家电、医药板块,看好低通胀经济和新疆、安徽的区域投资机会,同时钢铁、机械工程以及受中央“城镇化”政策影响的二三线地产公司和建筑股也有一定投资机会。

国泰基金表示,可着重配置增长确定、估值便宜的行业:银行、保

险、机械、商贸、食品饮料、医药、汽车、家电、钢铁、煤炭;关注有波段性机会的行业:地产、券商、旅游、农业;适当参与公用事业、交通运输、有色、建筑建材等行业。

在主题投资方面,南方基金认为,应密切关注高铁(对中部经济的带动)、低碳经济、上海世博会、区域经济(如新疆、广西等)等板块的投资机会。

年末券商佣金战趋白热化

◎记者 潘圣韬 钱满箫 ○编辑 朱绍勇

临近年末,券商佣金战大规模升级。随着“万四”、“万五”、“万六”等口号的喊出,这场没有硝烟的营销大战也渐趋白热化。

佣金战把我们打得“头破血流!”上海某大型券商经纪业务负责人颇有感触地说。今年以来各家券商营业部竞争激烈度上升,降幅幅度十分明显。记者根据他提供的数据测算,该券商年内降幅接近17%。

有的券商甚至专门针对我们的核心客户制定营销策略,对我们的营业部影响很大。”面对巨大的竞争压

力,该券商也开始计划推出送手机的服务。“一方面提高对新客户的吸引力,一方面也是为了稳定老客户。”

据记者了解,目前采用开户送手机营销策略的券商并不在少数,而且赠送的手机品牌与功能都在上乘。与此同时,适用该优惠的资金门槛以及佣金率也在竞争中不断降低,少数券商甚至抛出费率仅“万四五”的“地板价”。

渐趋白热化的佣金战也让一些市场人士开始担心,券商佣金率的下滑或将带来很长一段时间内持续。不过在整体较为悲观的论调中,部分研究机构也表达了相对积极的看法。

广发证券分析师余小宜和王俊爽在报告中指出,促成明年费率下行可能的因素主要有两方面:一是新设网点资格扩大将会引起部分地区和部分券商佣金率下滑;二是在“一参一控”底线前市场面临股权转让让券商下调佣金率的短期行为。因此接下来佣金率存在进一步波动的风险。

然而,三个在长期内促成佣金费率上行的因素正在形成。分别是经纪人制度的推广、券商营销体系的建立和完善以及行业整合的趋势。我们对长期的佣金水平保持乐观。”上述分析师表示。

此外,从记者了解的情况看,佣金率下降对于券商业绩的影响事实

上也不如之前一些市场人士预计的那么悲观。尽管行业整体佣金率在今年激烈的佣金战下呈现加速下滑的趋势,但券商今年的经纪业务整体上仍然取得了丰厚的收益。以国盛证券为例,相关人士透露其2009年经纪业务收入同比增长超过40%。

较高的成交量是主要原因。”兴业证券天津桥路营业部经理刘金平表示。他还告诉记者,佣金率和成交量是决定经纪业务收入的两大主要因素,虽然今年佣金率下滑明显,但在牛市行情背景下,成交量的猛增不仅对冲了佣金率下滑的负面影响,还使营业部全年利润较上年同期出现显著增长。

保险巨头结构调整彰显潜能

◎记者 卢晓平 ○编辑 于勇

保费收入快速增长在09年四季度已明显体现。15日,中国人寿(601628)发布公告,称前11个月未经审计原保险保费收入约2744亿元,同比下降2.27%,降幅和上月降低3.8%相比进一步收窄。但11月当月保费为197亿元,与上月同比增长7.4%相比,同比大增了23.1%,延续和扩大了9月以来的正增长态势。

而此前中国太保寿险2009年前11个月保费累计614亿元,同比负增长1.6%,11月份保费收入54亿元,单月同比上升43.7%。产险2009年前11个月保费收入314亿元,同比增长21.5%,11月份保费收入22亿元,单月同比增长22.2%。略超我们的预期。扣除11月单月保费,中国太保前10个月寿险与产险保费增速分别为-4.5%和21.5%。增速回升超预期,全年转正没有悬念。

而中国平安的公告显示,在经历了短期下滑后,11月,中国平安的保费收入恢复了增长,11月当月保费同比增长达38%,其中寿险业务增速同比增长28%,环比增长9.42%;财产险保费同比增长62%,环比增长3.62%。前11个月公司同比增长34.9%,各项业务继续快速增长。

市场人士分析,三家保险公司保费收入快速回暖的态势,表明经过2008年以来的结构调整取得了较大成就。保监会主席助理陈文辉曾预期,今年10月份后,寿险业增长态势将明显好转,全年将确保实现稳增长的目标。

申万研究报告表示,2010年,保险行业将实现“调整”到“促增长”的转变。中国的保险需求基本未受金融危机影响,依然强劲。2009年寿险结构调整显著,未来进一步提升空间有限,2010年保费增长将重回视野。

新华保险欲三年入市场前三

◎记者 卢晓平 ○编辑 于勇

未来三年,新华保险将继续坚持可持续发展之路,实现进入市场前三的战略目标。”新华保险相关人士昨日表示。

从今年9月起,新华人寿就夺回寿险市场第四的位置,寿险保费收入紧随中国人寿(601628)、中国平安(601318)、中国太保(601601)之后。

最新数据显示,中国太保寿险2009年前11个月保费累计614亿元。根据保监会网站公布的数据显示,今年前10个月太保寿险累计保费收入562亿元,新华人寿为552.1亿元,泰康人寿为529.77亿元。

结构调整是今年整个寿险行业突出特征,经过此次较为痛苦的洗礼,行业发展更趋健康和可持续。因此,新华人寿要想取得突破性飞跃发展,上市或是重要渠道和手段。

记者获悉,今年8-9月份,在新华股权之争尚未尘埃落定之际,新华人寿就找了多家券商,包括中信和国信等准备上市相关策划工作。

不过,也有认为,上市之事由于涉及时间较长,准备工作可以提前启动。但最终确定是否上市或是上市地的选择,还需要公司召开股东大会最终确定。

TOYOTA 广汽TOYOTA | 品质感动世界

为感恩 礼享四连奏

圣诞 感恩 礼享四连奏

“0”利率 购车贷款服务

礼享一

免利息购车无风险

凯美瑞“0”利率全放

礼享二

运动限量版,纪念版

限量发售,增配不加价

礼享三

作贷款购车新凯美瑞的车主,

可获赠一年期车辆商业险一份

礼享四

2009年12月19日—2010年1月10日,

车主到店即可享受25项车辆免费检查

!指定经销商与经销商的促销政策及车型请向广汽TOYOTA各经销商店,活动解释权归广汽丰田所有,广告车型为CAMRY凯美瑞240V G-BOOK智能领航版!

广汽丰田汽车有限公司 客户热线: www.gao-toyota.com.cn

广汽丰田 4S店网络

400-830858 (全国统一) 400-830858 (可拨打手机) 只限广东省内

TOYOTA 丰田

车到山前必有路 有路必有丰田车

机构一线

交行发行限量版世博场馆卡

记者从交通银行获悉,日前,交行上海市分行推出了国内首套限量珍藏版世博主题借记卡。据该行银行卡部负责人介绍,自发行之日起一周内,仅在上海地区已发售近万张。据悉,此次交行推出的以中国2010上海世博会场馆“一轴四馆”为主题发行的太平洋世博场馆借记卡,共五张,分别以美轮美奂的世博轴、世博大中心、主题馆、中国馆、演艺中心五大建筑作为卡面图案。该卡在得到上海世博局的正式授权后,已于12月8日正式面世。作为2010年上海世博会全球合作伙伴,交行借助银行卡这一金融工具,让世博形象、理念走入千家万户。(唐真龙)

华宝兴业大盘精选基金暂停大额申购

华宝兴业基金公司日前公告称,为充分保护基金份额持有人利益,稳定基金规模和保障基金平稳运作,自2009年12月15日起对华宝兴业大盘精选股票型基金的日常申购和定期定额申购和转换转入业务进行数量限制,若单日每个基金账户累计申购、转换转入金额超过50万元,该基金将有权暂不接受。(王慧娟)

博时上证超大盘ETF有望迎来双重利好

近期,市场对于融资融券、股指期货的推出预期日渐升温。业内人士指出,由于目前作为股指期货标的指数的沪深300尚没有ETF产品推出,与之相关性较高的博时上证超大盘ETF有望迎来融资融券股指期货双重利好。

国泰君安蒋瑛琨表示,在融资融券业务中,博时上证超大盘ETF相当于一只流动性好、风险低的优质蓝筹股,其作为担保抵押证券的折算率会处于较高水平。博时上证超大盘ETF及其成份股将被赋予一定的溢价和更多流动性。

据悉,目前博时上证超大盘ETF及联接基金目前正在各大券商和银行网点发售,并将于年底前完成发行。(黄金滔 安仲文)

光大银行“点金通”助力资产保值

如何实现资产保值?黄金成为上选。记者日前获悉,光大银行的个人实物黄金代理业务“点金通”,依托上海黄金交易所平台,提供AU99.99、AU99.95、AU100g三个品种的黄金交易,兼顾纸黄金与实物黄金优势,100%的交易保证金管理模式,能保证客户资金更加安全,“T+0”的交易机制能保证客户获得更多的投资机会。可利用便利的网上银行和电话银行渠道进行交易,而7x24小时的资金转账功能,便于客户随时进行资金划拨。

近日,光大银行开展了“金彩连连,好礼不断”优惠活动,活动期间,凡前往光大银行申请办理该业务即可享受“免费开户”和“超低佣金”的双重优惠,交易手续费低至0.1%,更有机会赢

中信网银连获两项桂冠

日前,在《理财周报》2009年第二届最受尊敬银行评选暨2009年第三届中国最佳银行理财产品评选中,中信银行网银荣获“最佳网上银行”奖,而在此之前,中信银行网银凭借其优秀的品质和良好的客户体验,在《2009中国网上银行调查研究报告》评选中获得了中国网上银行“最佳客户体验奖”。本次获奖也是中信银行个人网银今年继荣获2009年度银行慈善推广奖、2009年度网上银行测评“最佳网上银行”奖、2009年度网上银行测评“最佳投资理财”奖等奖项之后的第六个奖项。(斯夫)

中信银行“理财超快车”盘活闲置资金

近期,各家银行纷纷推出超短期理财产品,以期盘活闲置资金,其中,中信银行超短期理财产品“理财超快车”问世2个月以来便以其申赎灵活的特点和较高收益吸引了各类投资者。

据悉,中信银行理财超快车系列产品最大的特点是其高流动性,该产品下设7天、14天、21天、28天四个投资子计划,投资期限较为灵活,投资者可以根据自己现金流情况自由匹配产品期限,每日均可申购及预约赎回,申购当日即以当日净值加入,到期可选择赎回或滚动投资。

在收益方面,中信银行理财超快车7天子计划年化收益率为1.80%;14天子计划年化收益率为1.85%;21天和28天子计划年化收益率分别为1.90%和1.95%,具有一定竞争优势。(斯夫)

北京地铁建设引入保险资金

2009年北京市基础设施投资有限公司与太平资产管理公司签订协议,以保险资金债权投资计划的方式引入保险资金用于北京地铁十号线工程建设。该投资计划总规模30亿元,期限为7年。该计划是北京市第一次引入保险资金进行基础设施建设,也是保监会《基础设施债权投资计划产品设立指引》颁布下发后,第一个获得备案的债权投资计划。

由于项目及项目方资质高、收益稳定,该债权计划得到众多保险机构的积极认购,目前募集工作已顺利完成,共有14家委托人认购了该计划。第一笔资金已于10月中旬顺利划款,第二笔资金将根据地铁十号线建设进度于明年1月划款。

此次保险资金的成功引入,一方面实现了保险资金的保值增值,另一方面降低了轨道交通项目的融资成本,实现了双赢。有利于缓解政府当前的投资压力,进一步提高北京轨道交通项目的投资建设效率,是北京市基础设施投融资实践中拓宽融资渠道、降低融资成本的又一次成功创新。(黄晋)

本栏编辑 陈羽 颜剑